

HALFWAVE FÅR NORD STREAM 2-KONTRAKT



BEGYNNER Å SE GEVINST: Etter flere år med teknologiutvikling, kan adm. direktør Paul Cooper (t.v.) konstatere at Halfwave er i stand til å vinne prestisjefylte kontrakter. FOTO: HALFWAVE

Kontrakten verdt over 50 mill. | Skal doble omsetningen i 2018

Vant stort prestisjeprosjekt

OLJESERVICE: Lille Halfwave har fått kontakt for inspeksjon av rørene i det gigantiske Nord Stream 2-prosjektet som knytter sammen gasstransporten mellom Russland og Europa.

■ **FRANK HELGE NJØSEN**
frank.njosen@finansavisen.no

– Her snakker vi om et av verdens største rørledningsprosjekter noensinne, og de velger et lite teknologiselskap fra Norge til å gjøre jobben. Det er bemerkelsesverdig og en fantastisk bekræftelse på den hypotesen vi har hatt, sier styreleder Einar Gamman i Halfwave, som også er partner i Energy Ventures.

Det Bergen-baserte selskapet får et kraftig løft i inntekter og ordrebok etter at det like før nyttår sikret seg et svært prestisjefyllt oppdrag.

Halfwave er tildelt kontrakten for inspeksjon av gassrørene i Nord Stream 2-prosjektet som knytter sammen energitransporten mellom Russland og Europa. Prosjektet består av to gassrør på 1.200 kilometer hver, som skal strekke seg gjennom Østersjøen mellom Vest-Russland og Tyskland. Pr. i dag er dette verdens største offshore rørledning som blir bygget.

– Dette er en av de største og mest spennende kontraktene vi er tildelt. Vi begynner å få gevinst av teknologiutviklingen de seneste

fem årene, sier adm. direktør Paul Cooper i Halfwave.

Partene ønsker ikke å oppgi verdien på kontrakten, og opplyser kun at den er verdt «flere millioner euro». Etter det Finansavisen erfarer er det snakk om godt over 5 millioner euro, eller over 50 millioner kroner. Verdien kan bli større på sikt.

Totalt vant selskapet 25 kontrakter i fjor med en samlet verdi på 140 millioner kroner.

Høyteknologi

Med utspring fra DNV GL, har Halfwave som den eneste i verden utviklet en teknologi for innvendig og utvendig inspeksjon av rør og rørledninger ved hjelp av akustisk resonans.

Selskapet skal selv designe og bygge fire inspeksjonsverktøyer som skal benyttes på Nord Stream 2, basert på selskapets egen ART Scan-teknologi. Utstyret inneholder måleinstrumenter som fraktes gjennom gassrørene og sender ut lydølger, der ekkosignalet gir informasjon om rørenes tilstand. Utstyret ventes å være klart til gassrørene åpner i 2019.

– Dette er høyteknologi, med ekstremt store datamengder som samles inn i én kjøring og kartlegger røret med millimeters nøyaktighet, sier styreleder Gamman.

Dobler etter tredobling

Halfwave har vokst raskt de seneste årene.

For nesten fire år siden fikk det sin første store kontrakt med Gassco, og selskapets løsning er siden solgt til både Statoil, BP, Shell, Chevron og australske Woodside.

For et knapt år siden hentet selskapet 70 millioner kroner til ytterligere vekst, og fikk blant andre Shell inn som ny eier. Cooper gir de nye aksjonærene en del av æren for kontraktene som er vunnet.

– Vi har veldig god støtte fra eierne. Vi fikk et puff av Shell til å satse videre og utvikle teknologien. Nå ser vi gevinsten, sier Halfwave-sjefen.

I 2015 og 2016 omsatte Halfwave for 22–23 millioner kroner, og i fjor tredoblet selskapet omsetningen. Finansdirektør Per Ivar Vik venter at selskapet pas-

HALFWAVE

- Bergen-basert oljeserviceselskap som har utviklet en teknologi for inspeksjon av rørledninger og under-vannssystemer ved hjelp av akustisk resonans.
- Opprinnelig spunnet ut fra DNV GL og etablert som eget selskap i 2012.
- Har i dag Stavanger-baserte Energy Ventures, Shell, Chevron og DNV på eiersiden.
- Omsatte for 22 millioner i 2016. I år regner selskapet med en omsetning på over 120 millioner kroner og EBITDA på 30-40 millioner kroner.

serer 120 millioner kroner i år. – Vi budsjetterer med mer enn en dobling av inntektene i 2018, sier han.

Halfwave leverte et negativt driftsresultat før av- og nedskrivninger (EBITDA) på rundt 10 millioner kroner i 2017, men selskapet antar at dette vil være positivt med 30-40 millioner kroner i 2018.

Tunge investeringer relatert til kraftig vekst gjør at Halfwave leverer negative resultater også i 2017. Som følge av høyt omsetningsvolum venter selskapet derimot «et



– EN FANTASTISK BEKREFTELSE: Styreleder Einar Gamman i Halfwave. FOTO: ENERGY VENTURES

betydelig positivt resultat» i innværende år.

Satser i Nord-Amerika

Rundt en tredjedel av selskapets inntekter kommer fra Nord-Amerika, og i år etablerer Halfwave kontor i Houston i Texas for å komme tettere på dette markedet.

– Vi har store forventninger til vekst her. Over 50 prosent av det totale markedet ligger i Nord-Amerika, og det er vårt hovedområde for vekst. Derfor er vi veldig fornøyde med de eierne vi har, som opererer i dette markedet fra før, sier Cooper.

Han anslår at verdensmarkedet for de tjenestene Halfwave leverer ligger på rundt 1 milliard dollar.

– Markedet er mer enn stort nok til å begynne å overta en del av prestisjeprosjektene. Det er mer i vente, sier direktøren.